



Closer to you

# ВАШІ ЕКСПЕРТИ З РОЗВИТКУ БІЗНЕСУ

КОНСУЛЬТАЦІЙНА ПРОГРАМА

## КОНТАКТИ:



Ігор Олексів  
Партнер, Nexia DK  
Email: [i.oleksiv@dk.ua](mailto:i.oleksiv@dk.ua)  
Tel.: +380 98 444 9179



Костянтин Редченко  
Партнер, Nexia DK  
Email: [KostiantynRedchenko@dk.ua](mailto:KostiantynRedchenko@dk.ua)  
Tel.: +380 67 672 0924



Співпраця з консультантами часто вимагає від замовника, крім грошових витрат, значного залучення у проект власного персоналу. Це виправдано тоді, коли необхідно у стислі строки вирішити важливу проблему або впровадити програму змін. Але що робити тоді, коли потреба у порадах консультантів виникає лише час від часу, або коли ерідично потрібен незаангажований погляд експерта «зі сторони»?

Програма «Консалтингове партнерство» є вдалим вирішенням цієї проблеми і дозволяє клієнту отримати потрібні йому професійні послуги за привабливою ціною та у зручний час.

## НАПРЯМИ КОНСУЛЬТУВАННЯ

Багаторічний досвід та потужна команда висококваліфікованих експертів дозволяють нам забезпечити консалтингову підтримку клієнтів з таких напрямів:

- БІЗНЕС-ПРОЦЕСИ
- СТРАТЕГІЧНЕ ТА КОРПОРАТИВНЕ УПРАВЛІННЯ
- МАРКЕТИНГ І ПРОДАЖІ
- УПРАВЛІННЯ ЗМІНАМИ
- ФІНАНСИ ТА ВНУТРІШНІЙ КОНТРОЛЬ
- ОРГАНІЗАЦІЙНИЙ ДИЗАЙН
- УПРАВЛІННЯ ЛЮДСЬКИМ КАПІТАЛОМ
- УПРАВЛІНСЬКА ЕФЕКТИВНІСТЬ

## ФОРМАТ НАДАННЯ ПОСЛУГ

Програма має формат абонементного обслуговування, коли замовник щомісяця отримує визначені види консалтингових послуг в обсязі певної кількості людино-годин.

Послуга / Пакет	Silver	Gold	Platinum
Організаційна та управлінська діагностика	✓	✓	✓
Консультації (усне, письмове)	✓	✓	✓
Тренінги	—	до 4 год./міс	до 8 год./міс
Моніторинг реалізації планів та проектів	—	—	✓
Загальна кількість годин у пакеті	8	16	24
Вартість пакету на місяць*	800€	1 600€	2 400€

\* При укладанні договору на термін більше 12 місяців надається знижка (за пакетом Silver – 5%, за пакетами Gold і Platinum – 10%).

Разом з тим, замовник може самостійно обрати пакет послуг або сформував власний пакет із запропонованих консультантом послуг. Крім зазначених у таблиці, ми можемо запропонувати також (на договірних умовах) послуги з участі наших експертів в роботі комітетів та інших корпоративних органів замовника.

**1 Прикладний характер консультування та фокусування на проблемах замовника.** Ми розуміємо особливості бізнесу наших клієнтів і намагаємося пропонувати доречні та ефективні рішення для кожної конкретної ситуації.

**2 Міжнародний досвід та галузева експертиза.** Як частина міжнародної мережі Nexia International, яка посідає 9 місце у світовому рейтингу аудиторських і консалтингових мереж, ми пропонуємо клієнтам скористатися нашими компетенціями та унікальним галузевим досвідом.

**3 Гнучкість та оперативність.** Ми готові працювати з клієнтами з широкого кола проблемних питань, а графік зустрічей та місце консультацій визначаємо виходячи з побажань замовника.

**4 Погляд незалежного експерта.** У багатьох випадках, «свіже око» незаангажованих зовнішніх експертів може виявити приховані резерви зростання бізнесу, допомогти розробити та реалізувати креативні управлінські рішення.

**5 Вигідна інвестиція.** Співпраця у межах програми є важливою інвестицією замовника в нарощування власного інтелектуального капіталу. Вартість абонементного пакету є нижчою, ніж навчання одного менеджера за програмою MBA, але окупається швидше завдяки практичній спрямованості та результативності надання консалтингових послуг.

## УМОВИ НАДАННЯ ПОСЛУГ

Послуги за домовленістю можуть надаватися як в офісі замовника, так і в офісі консультанта. Для замовників, які знаходяться в інших містах, ніж міста розташування офісів Nexia DK (Львів або Київ), вартість надання послуг в розташуванні замовника включатиме додатково витрати на проїзд і проживання консультантів.

За кожним замовником закріплюється один з партнерів Nexia DK з консалтингу, який супроводжує процес абонементного обслуговування і залучає потрібних для вирішення проблем клієнта експертів.

Послуги, які повністю або частково не були використані замовником протягом поточного місяця дії абонементу, можуть бути використані протягом наступного місяця. При цьому в останній календарний день наступного місяця перенесені з попереднього місяця послуги вважаються наданими у повному обсязі, незалежно від того, чи скористався замовник своїм правом на них, чи ні.

Замовник, за погодженням з консультантом, може у будь-який час замовити додаткові послуги понад той обсяг годин, який міститься в обраному ним пакеті. Такі послуги оплачуються окремо з урахуванням знижки замовника.

Надання послуг за програмою «Консалтингове партнерство» розпочинається за умови повної попередньої оплати замовником першого місяця абонементу з обраного ним пакету. Наступні платежі мають здійснюватися щомісячно і передувати першому числу кожного місяця абонементу.